



# Protokoll 2024-05-28

## Prisdialogen samrådsmöte 1

Nät

Välkommen till  
Prisdialogen 2024



Telge

Telge.se

Känslighet - Publik

### Deltagare

Representanter från 11 företagskunder samt Telge Nät, Telge AB och Söderenergi deltog på mötet, totalt 29 personer:

██████████, Chef Marknad & försäljning Telge Nät

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (TN)

██████████ (Telge)

██████████ (VD Söderenergi)

██████████ (Söderenergi)

██████████ (Samhällsbyggnadsbolaget)

██████████ (Telge Bostäder)

██████████ (Telge Bostäder)

██████████ (Telge Bostäder)

██████████ (Nykvarns Bostäder)

██████████ (Region Stockholm)

██████████ (Svenska kyrkan)

██████████ (Volkswagen Group Sverige)

██████████ (Riksbyggen)

██████████ (Region Stockholm)

██████████ (Nykvarns kommun)

██████████ (Nykvarns kommun)

██████████ (Nykvarns Kommun)

██████████ (HSB Södertälje)

██████████ (Victoriahem)

## Intro

Protokollförare: Malin Grönberg

Dagens protokolljusterare: Thomas Ferrer

## Agenda

- Protokolljusterare
- Föregående protokoll
- Marknadsläge
- Förslag och prognos för prisändring
- Genomgång prismodell och prisändringsmodell
- Kunderna lämnar synpunkter och leverantören bemöter
- Ansökan och tidplan 2024
- Utvärdering av vår dialog föregående år och övriga frågor

## Föregående protokoll

Status på tidigare frågor gicks igenom:

- Prisökning på Mina Sidor
- Avkastningskrav
- Hjälps från TN
  - Mina Sidor
  - Personlig kontakt och Kundservice
- Det önskas dialog med Hyresgästföreningen

- Vi har dialogen med respektive hyresvärd

## Söderenergi berättar om bränslepriser

Robert Tingvall, VD på Söderenergi berättar om fjärrvärmeproduktionen och dess kostnadsutveckling.

Bränslemixen är numera 99,7% förnybart och återvunnet. Den sista fossila startoljan ska konverteras till MFA under 2025. SÖE jobbar även mycket med hållbara transporter i form av tåg, förlängda lastbilar och fartyg.

Bränslet kommer framför allt från Sverige men även resten av Europa, främst Frankrike och England. Bränsleläget är i princip oförändrad sedan den senaste prisdialogen. Alla bränsleflöden från Ryssland, Ukraina och Belaus är strypta vilket gör att konkurrensen om svenskt bränsle är hög. Dessutom byggs det väldigt lite, så tillgången på returträ har minskat drastiskt. Kronan är även svag vilket gör det attraktivt att sälja bränsle utomlands. Skadad skog från ex barkborrar har även minskat, vilket tidigare tagits om hand i fjärrvärmeverk. Träpellets finns det däremot relativt gott om och priserna på träpellets och bioolja har sänkts något.

Bränslepriserna i Sverige ser ut att öka med 10 - 20%, det är dock en osäker marknadsutveckling. Importerade bränslen ser inte ut att öka lika mycket. Osäker marknad ger korta kontrakt och därmed en osäker prisbild framöver.

Söderenergi jobbar aktivt för att säkerställa kompetens och strategisk utveckling samt att minska sina kostnader. De jobbar bland annat med att byta ut sina konsulter till att anställa egen personal, AI-projekt för att minska behovet av beräkningar, tester av att använda turbinen för stödtjänster, energieffektiviseringsprogram och batterier. Även Bio-CCS ska generera inkomster när det är klart runt 2030.

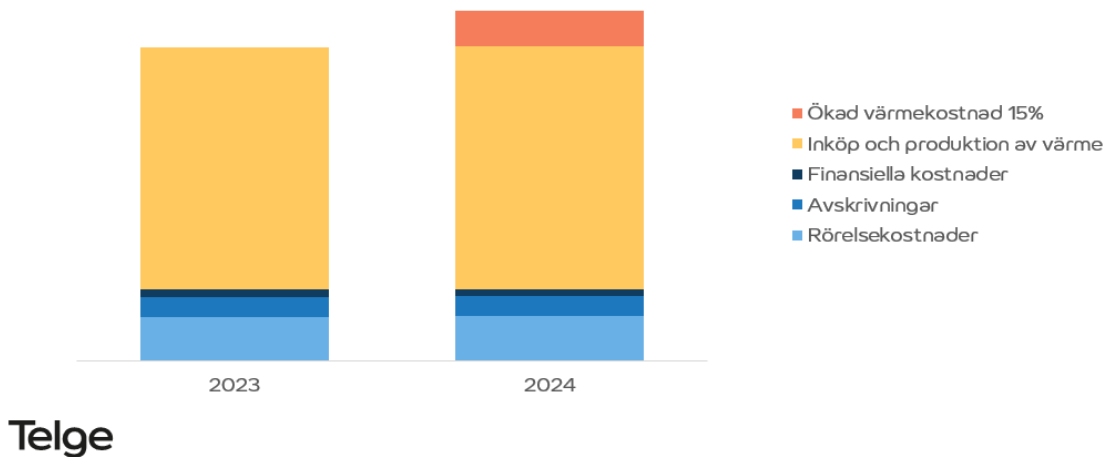
Stefan Sand från HSB undrar vad som händer med systemet om alla fjärrvärmekunder skaffar värmepumpar i stället och Söderenergi bara producerar el. Ola svarar att det hade blivit en sämre verkningsgrad, från nästan 100% i kraftvärmeverket till ca 50%. Däremot undersöker Söderenergi möjligheten att bygga fler värmepumpar i systemet för att kunna optimera produktionen mot elpriserna.

## Påverkan på Telge Nät och fjärrvärmepriset

Anders Björklin berättar om hur Söderenergis utmaningar påverkar Telge Nät utifrån fjärrvärmepriser.

Telge Nätets största kostnad kopplad till fjärrvärmeproduktion är inköp och produktion av värme, det står för 77% av kostnaderna. Om priset från Söderenergi ökar med 15% leder det till en ökad kostnad på 72 miljoner kr för Telge Nät. (Åren i grafen nedan ska vara 2024 och 2025)

## Ökad värmekostnad 15% motsvarar 72 miljoner kr



Telge Nät jobbar på att sänka avkastningskravet för att ägarna ska ta en större del av kostnadsökningen. Vi ser även över olika affärsformer och produktionsmöjligheter för att få ett systemtänk. Vi jobbar även med olika typer av interna besparingar, lastbalansering och digitalisering. Kunder uppmanas höra av sig för att gemensamt hitta lösningar som sänker kostnaderna på både konsument- och producentsidan.

## Vad gör Telge?

- Sänkt avkastningskrav från våra ägare
- Produktutveckling kring fjärrvärme
- Se över prismodeller
- Samarbetsformer, prosumenter
- Produktionsmöjligheter i Telge
- Fortsatt utvecklat samarbete med Söderenergi
- Besparingsplan



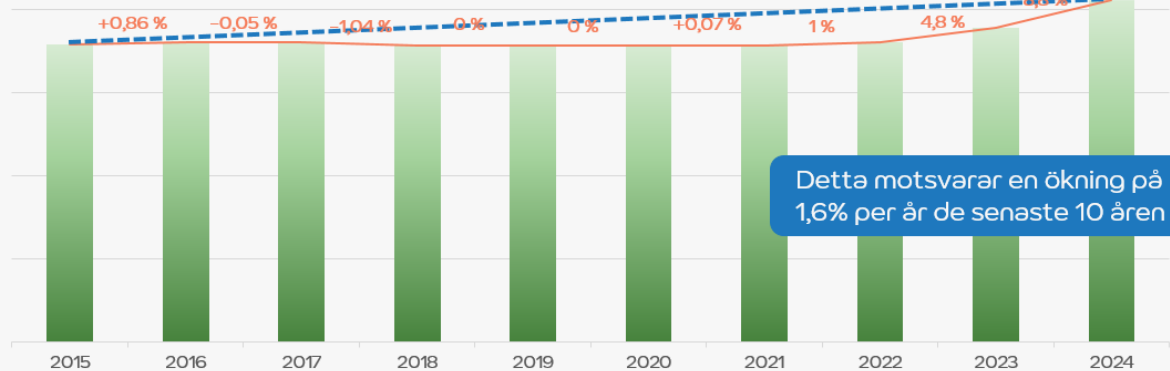
Telge

Nät 24

## Påverkan på fjärrvärmepriset

Historiskt har fjärrvärmepriset legat stabilt till och med 2022. Totalt utslaget på 10 år har priset ökat med 1,6% per år. Vi vill fortsätta att hålla oss på en konkurrenskraftig och affärsmässig prisutveckling.

## Prisutveckling de senaste 10 åren – Nils Holgersson



Telge

Nät 26

Förra mötet flaggade vi för att priset 2025 skulle öka 0 - 4% 2025. Som det er ut nu ser vi att priset kommer behöva ökas med 3 - 7,5%. Vi kan i dagsläget inte lämna en prognos för 2026 och 2027 utan återkommer med det nästa möte.

## Nuvarande prisprognos

Prisprognos 2025: 3,0-7,5%

Prisprognos 2026: Nästa möte

Prisprognos 2027: Nästa möte

Telge

Nät 28

## Prismodellen

Prismodellens uppbyggnad presenterades:

- Prisstruktur med tre komponenter
  - ✓ Energipris
  - ✓ Kapacitetspris (Effekt)

- ✓ Returtemperaturpris (detta kan vara ett sätt att sänka sina kostnader om man har en dåligt injusterad fjärrvärmecentral)
- Speglar Telge Nätets faktiska kostnader
- Ger kunderna rätt incitament att energieffektivisera

## Prisändringsmodellen

### Vår prisändringsmodell

Prisändringsmodellen, alltså hur prisnivån sätts, presenterades.

- Prisändringar baseras på prognostiserade kostnadsökningar och Telge Nätets avkastningskrav
- Målet är att kunden ska uppleva att trygg, bekväm och miljösamt värme från Telge Nät är det mest prisvärda alternativet.
- Telge Nät arbetar kontinuerligt med att hålla nere kostnaderna och att ha en långsiktigt stabil prisnivå

### Prisändring 2025

- Prisnivån för 2025 kommer att sättas utifrån kostnadsökningar och avkastningskravet

Fråga: Vilken del av prisspannet ska vi förhålla oss till i budgeten?

Svar: Satsa på mitt i spannet någonstans, vi jobbar så hårt vi kan för att hålla oss till den nedre delen.

## Kunderna lämnar synpunkter och leverantören bemöter

Hur tänker ni kring vår prisändringsprognos?

- Prisändringsmodellen 2024
- Prisändring och prognos framåt

Synpunkter samlades in muntligt under mötet samt via Menti.

Kunderna lämnade följande synpunkter:

- Prognosen känns osäker. Svårt för oss att förhålla sig till.
- Kanske inte en tanke kring prisprognosen men är det inte läge att ta ett fysiskt möte? Min erfarenhet är att det blir bättre diskussioner
  - Vi svarade att planen är att ha nästa möte fysiskt
- Tycker det är bra att ni bjuder in till träffar. Ger oss bättre möjligheter att budgetera.
- Prognosen är något oroväckande, att priset fortsatt ökar i samma takt. Men det är generellt för fjärrvärmesektorn
- Rimlig! Kan bli än mer transparent avseende andel av investering som omsätts för er verksamhetsutveckling med AI och Bio CCSU, dvs andel av prisökning som går till investering för framtiden, ses som +

## Ansökan och tidplan

Årets tidplan för medverkande i prisdialogen presenterades. Samrådsmöte nr 2 planeras till 5 september.

Känslighet - Publik

### Ansökan och tidplan 2024

Möte	Datum
Samrådsmöte 1	28 maj
Samrådsmöte 2	5 september
Ansökan	15 september
Beslut Prisdialogens styrelse	September
Kommunikation pris 2023	31 oktober

TelgeNät 33

## Utvärdering av prisdialogen

Utvärderingen gjordes med hjälp av Menti.

Följande synpunkter lämnades av kunderna:

- Bra info!
- Bra! Lagom med tid, men hade gärna hört mer om era utvecklingsprojekt
- Även prata om optimala returtemperaturer och vilka åtgärder som kan göras

Kunder som vill ha ett separat möte för att diskutera prisförändringar eller andra fjärrvärmefrågor ombads höra av sig till Monica Vahlberg.

Digital signering

Signerad av MONICA VAHLBERG 2024-09-11 15:25:51

Signerad av Tomas Ferrer Budez 2024-09-11 15:16:00