

Datum: 2024-06-25, kl 13.00 – 15:30
Plats: Övik Energi (Sjögatan 4a, Örnsköldsvik) och Teams
Deltagare: [REDACTED] Vattenfall (speciellt inbjuden gästföreläsare)
[REDACTED] Riksbyggen
[REDACTED] Ornalp/Unozon
[REDACTED] Westerlinds
[REDACTED] Övikshem
[REDACTED] Örnsköldsviks Kommun
[REDACTED] Övik Energi
[REDACTED] Övik Energi
[REDACTED] Övik Energi
[REDACTED] Övik Energi
Förhinder: [REDACTED] (Regionfastigheter Västernorrland),
[REDACTED] (HSB), [REDACTED] (NP3
[REDACTED] Fastigheter), [REDACTED] (HSB) och [REDACTED]
[REDACTED] (Fastighetsägarna)

Inledande samrådsmöte i Prisdialogen

Mötets öppnande

Mattias Lindberg välkomnade alla och deltagarna presenterade sig. Vi gick igenom förslaget till agenda och mötets huvudsyfte, det vill säga att föra dialog om utkastet till prisändringsmodell för 2025-2027.

Val av justerare

Jennifer valdes till protokolljusterare.

Genomgång av utkast till ny prisändringsmodell

Patrick presenterade Övik Energi:s prispolicy, fjärrvärmens kostnadsutveckling, konkurrenskraft såväl som detta utkast till prisändring och prisprognos:

Övik Energi har behov av att ändra priset med + 12 %. Motiv för behovet av prisändring:

- Övik Energis grundläggande prissättningsprincip är kostnadsbaserad prissättning. Kostnaderna för att producera fjärrvärme har ökat kraftigt från 2023 till 2024 och fortsätter öka även till 2025, framför allt på grund av ökade priser på biobränsle efter att Ryssland inledde sitt invasionskrig. Övik Energi fortsätter att dämpa prisökningen gentemot kunderna genom att ta en stor del av kostnadsökningen vilket innebär att Övik Energi fortsatt kommer ha låg marginal.
- Tidigare år (förutom år 2024) har behovet av prisändring legat inom det intervall som Övik Energi har gett som prognos. Övik Energis behov av att ändra priset med 12% är över den prognos vi gav förra året (5 till 10%). För att

prisändringarna ska vara så förutsägbara som möjligt för våra kunder så är vi måna om att de prognoser vi ger är tillförlitliga och att de prisändringar vi senare genomför ligger inom det prognostiserade intervallet. Men, som vi betonade i Prisdialogen förra året och också skrev i förra årets prisändringsdokument så är det svårt att göra tillförlitliga prognoser under rådande förhållanden. Vårt mål är ändå att göra så tillförlitliga prognoser som är möjliga utifrån förutsättningarna. Övik Energis priser skall vara konkurrenskraftiga över tid. Bedömningen är att fjärrvärmens är fortsatt konkurrenskraftig.

- *Det är fortsatt stora osäkerheter vilket gör det svårt att göra en tillförlitlig prognos. Baserat på de förutsättningar som går att överblicka just nu så är prognosen 5 till 10% för 2026 och 3 till 8% för 2027.*

Patrick berättade vidare om Övik Energis arbete med effektivisering och kostnadsoptimeringsprogram som inkluderar dessa utredningar och arbeten:

- Bränslen
 - Utfasning av torven.
 - Öka bränsleflexibiliteten genom att bredda basen av möjliga biobränslen. Här ingår att skapa långa avtal för uttag av GROT (grenar och toppar).
 - Skapa långsiktiga avtal och ökad lokal samverkan med viktiga aktörer för Örnköldsvik när det gäller biobränsleförsörjning.
- Produktion
 - Energilager i form av hetvattenackumulator.
 - Lägre systemtemperaturer för både fram- och returledning.
- Kundsarbete
 - Efterfrågeflexibilitet - minska behovet av spetsproduktion utan att det påverkar kundupplevelsen.

Synpunkter och frågor från kunderna samt Övik Energis omhändertagande
Henrik berättade att Övikshem i ett kundsarbete om efterfrågeflexibilitet skulle kunna sänka det s.k. "bör-värdet" i styrningen av sina fastigheter under ett par timmar utan att det märks för de boende. Robin fyllde i att även Örnköldsviks kommun är positiva till ett sådant samarbete som minskar kostnaderna.

Patrick framförde att vi förstår att 12% är en ny betydande prishöjning även om den över en tioårsperiod motsvarar 2,9% per år vilket är i nivå med eller strax under inflationen. Roland förtydligade att Övik Energi behöver höja priserna som följd av yttre omständigheter. Roland och tillade också att Övik Energis ambition är att knäcka kostnadsutvecklingskurvan 2026 / 2027 genom de olika åtgärderna som nu vidtas så att fjärrvärmepriserna fortsatt ska vara konkurrenskraftiga.

Biobränsleproblemen återspeglar sig i att det var en lägre andel av biobränslena år 2023 än tidigare år som kom från inom 15 mils radie från Örnköldsvik, men genom åtgärder och avtal nu så kommer andelen bli större nästa vinter.

Patrick talade om att kunder kan arbeta för att hålla nere sina kostnader för fjärrvärme genom att båda delarna av fjärrvärmekostnaden (energi och kapacitet) är påverkbara genom energieffektiviseringsåtgärder.

Jennifer framförde att bostadsrättsföreningarna har drabbats hårt av avgiftshöjningar de senaste åren samt att de och Riksbyggen får fortsätta utreda och arbeta med effektiviseringar och nyinvesteringar.

Leif berättade att Övik Energi kopplat upp deras fjärrvärmecentral på Örnalp/Unozon och undrade om Övik Energi kan tillhandahålla en funktion som bromsar effekttuttaget? Patrick svarade att det går att genomföra och att Övik Energi framåt kan titta på om detta är en tjänst vi ska börja erbjuda.

Martin frågade vad som ökar bland Övik Energis övriga kostnader förutom kostnaderna för biobränsle. Patrick berättade att kostnaderna har ökat i takt med inflationen, inte minst när det gäller drift och underhåll, men även lönekostnaderna har ökat i takt med avtalen på marknaden. Därtill ökar kostnaderna för avskrivningar och Roland berättade att vi är inne i en period nu där vi gör en del reinvesteringar eftersom en del större underhåll behöver göras – ungefär som när det är dags för kamremsbyte på en bil - men att våra reinvesteringar sedan kommer att gå ned igen.

Leif frågade hur det går med bygget av FlagshipOne ("FS1"), Örstedts anläggning för att producera så kallad elektrometanol för sjöfarten med hjälp av biogen koldioxid från Övik Energis kraftvärmeverk och vätgas. Roland berättade att grundplanen står fast men med viss tidsförskjutning samt att anläggningen byggs som en fullskalig optimerad anläggning snarare än med pilotkaraktär. Roland sade vidare att Övik Energi kommer jobba med hur restvärmen från FS1 ska kunna tas tillvara på bästa sätt i fjärrvärmesystemet. Prioritet nu är alltså att knäcka kostnadsutvecklingskurvan genom nya biobränslesamarbeten och andra åtgärder, för att sedan arbeta för att tillvarata restvärmen.

Mattias berättade att inför detta möte har representanter för Fastighetsägarna föreslagit till Övik Energi att införa en flödesdel i fjärrvärmepriissetningen i syfte att effektivisera energisystemet genom kundsamarbeten. Övik Energi kommer att analysera frågan under 2025 för att eventuellt införa detta 2026. Vi kommer föra dialog om detta under 2025 års prisdialog.

Henrik och Robin berättade att både Övikshem respektive Örnköldsviks kommun är positiva till Fastighetsägarnas förslag.

Prisdialogens kommentarer

Prisdialogens styrelse beviljade förra hösten Övik Energis ansökan om förlängt medlemskap i Prisdialogen. Vi gick igenom styrelsens kommentarer.

Ny fjärrvärme- och kraftvärmestrategi

Patrick presenterade Energimyndighetens förslag till regeringen om ny fjärr- och kraftvärmestrategi. Energimyndigheten konstaterar dels att fjärr- och kraftvärme har en viktig roll i framtidens energisystem då de bidrar med värme, el och effekt, såväl som en ökad robusthet i energiförsörjningen, dels att det är viktigt att kraft- och fjärrvärme får betalt för den systemnytta som de tillför. I förslaget till strategi ges 17 konkreta förslag till regeringen. I regeringens energipolitiska inriktningsproposition i april 2024 skriver regeringen att de kommer fortsätta verka för en hållbar utveckling av fjärrvärmesektorn som gynnar elektrifieringen och en trygg energiförsörjning. Här ingår att ta tillvara fjärr- och kraftvärmens roll för energi och klimatomställningen och dess potential att bidra till elektrifieringen samt att kostnaderna för kunderna hålls nere.

Batterier i nya energilandskapet

Mattias berättade att Vattenfall är Övik Energis samarbetspartner och tillika balansansvarige på elhandelsmarknaden samt välkomnade Erik som gästföreläsare. Genom samarbetet som Övik Energi har med Vattenfall så kan Övik Energis elhandelskunder delta på stödtjänstmarknaderna. Som exempel får en elhandelskund till Övik Energi ersättning för att tillåta Svenska Kraftnät att dra ned på deras elförbrukning momentant för att balansera kraftnätet.

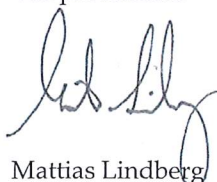
Erik berättade om det nya energilandskapet samt att batterier får en allt viktigare roll för att balansera och stödja elsystemet när elproduktionen blir alltmer väderberoende. Batterier kan också användas till att exempelvis lagra solen från dag till kväll eller för att minska effekttoppar. Det finns ett generellt ökande kundintresse för batterier. Smart styrning och stödtjänster gör batterier till en affärsmöjlighet där elnätsabonnemang, infrastruktur och utrymme är exempel på viktiga frågor att beakta innan man investerar i batterier.

Nästa möte i prisdialogen 2024

Avslutande samrådsmöte onsdag 28/8 kl 13.00.

Örnsköldsvik, 2024-07-02

Vid protokollet



Mattias Lindberg
Övik Energi

Justerat av



Jennifer Forsell,
Riksbyggen